

Sin Parar

Comunicación entre Gates y
el Profesional Automotriz



Bandas y Mangueras Automotrices

La Línea Más Completa del Mercado

Gates® y Stant®

Dos Líderes Mundiales que se Unen.

- Boletines Técnicos
- TIPS...Para su negocio
- ¿Sabías que...?

Coleccionable



Octubre - Noviembre 1999

Amigo Refaccionario:

Gates no sólo vende bandas, sino toda esta amplia línea de productos automotrices. Pregúntale al vendedor que te surte bandas Gates, acerca de los demás productos que sean de tu interés.

**Diafragmas
para Frenos
de Aire**

Bandas
Hi-Power®
Vulco®
Dentadas
Truck Belt
Green Stripe®
Super HC®
Tri Power®
Micro U®
Timing

**Limpia-
parabrisas**

Trico®
Nu-Vision®
Roberk®

Abrazaderas

Ideal®
Liberty®

**Otras
Mangueras**

Capri®
4106
ADS2
Turbo
Turbo con
Anillos
Ducto de Gases
45D
45E

**Mangueras
para
Sistema de
Enfría-
miento**

Curva Moldeada
Twister®
Charter®
30T
35B

**La Línea Más
Completa**

**Mangueras
para
Gasolina**

FLH
FLC
FL

**Ensamblés de
Dirección
Hidráulica**
Edelmann®

**Mangueras
y
Conexiones
Hidráulicas**

Baja Presión
Media Presión
Alta Presión
Muy Alta Presión
Extrema Presión
Megasys®
Máquinas
Crimpadoras

Termostatos
Stant®

Stant®
SuperStat®
WeirStat®

Tapones Stant®
Tanque de Gasolina
Depósito de Aceite
Radiador



Editorial

Gates Rubber de México desde hace muchos años ha estado comprometido con la educación en general y con la capacitación técnica en particular, ya que ambos son factores fundamentales en el desarrollo personal y profesional de los individuos que integran nuestra sociedad y de los cuales depende la superación de nuestro país.

Su condición de líder mundial y nacional en bandas, mangueras y línea hidráulica, le impone el reto de ser una empresa innovadora, dinámica y de vanguardia.

Por tal motivo, en 1998 tuvo la iniciativa de lanzar una publicación técnica dirigida a los mecánicos y refaccionarios automotrices de nuestro país, a la cual se invitó a participar a otras empresas del sector de autopartes. Con el paso del tiempo, Gates Rubber de México se sintió insatisfecho de la evolución de dicha publicación, y decidió separarse de ella para iniciar un nuevo proyecto más ambicioso.

Tenemos el gusto de informarle que ese nuevo proyecto empieza a cristalizarse con la publicación de este primer número de *Sin Parar*. Esta publicación tiene 2 objetivos fundamentales: el primero es llevar al mecánico y al refaccionario, información técnica y comercial de nuestras líneas de producto, así como de otras líneas de autopartes y tecnologías que sean de interés, lo cual esperamos les sea útil para ampliar y profundizar sus conocimientos técnicos y comerciales para ayudarles a mejorar el servicio que le brindan a sus clientes y usuarios finales. El segundo objetivo es abrir un canal de

comunicación en ambos sentidos, entre Gates y nuestros amigos refaccionarios y mecánicos automotrices de todo el país. Para nuestra empresa es muy importante obtener su retro-alimentación tanto en lo relativo a nuestros productos y servicios, como de esta nueva publicación. En las páginas 4 y 5 encontrarán los datos necesarios para que puedan hacer contacto con nosotros, así como un cupón de respuesta.

Hemos bautizado esta publicación con el nombre de Sin Parar, pensando que su lectura les ayudará a ustedes a evitar que los usuarios finales de nuestros productos tengan que hacer paros inesperados o innecesarios, lo que redundará en una mejor imagen de sus propios negocios. Los boletines técnicos se podrán identificar con la imagen de un personaje singular que tiene una gran experiencia teórico-práctica: **EL MAESTRO BERTO**.

En este primer número de Sin Parar, les presentamos en nuestros boletines técnicos, las principales características de nuestras líneas de bandas, mangueras, así como de algunas de nuestras líneas de reciente incorporación: limpiaparabrisas, termostatos, y ensambles de dirección hidráulica. Adicionalmente encontrarán boletines relativos a mangueras para frenos de aire y recomendaciones para tensión de bandas.

Esperamos que este número inicial les resulte útil y que Sin Parar se convierta en una herramienta de ayuda en su trabajo cotidiano y en su crecimiento profesional.



MOLDEADA CH

Las mangueras curvas o moldeadas son fabricadas para cubrir aplicaciones específicas para automóviles y camiones. Las hay para radiador (superior e inferior), manguera de paso, y calefacción.

- Usadas para conducir agua y anticongelantes.
- Tienen la misma forma que la manguera original.
- Fabricadas con materiales resistentes al calor, abrasión, ozono, y aceite (moderada).
- Cumplen con la Norma SAE J20R4.

Twister®

La manguera flexible Twister® le permite cubrir cientos de aplicaciones con pocas mangueras ya que son fabricadas en los diámetros y longitudes más usadas en el mercado, lo que le permite reducir inventarios.

- La manguera Twister® es la más flexible del mercado.
- Tiene calidad de exportación.
- El alambre interno le da resistencia y evita el colapsamiento de la manguera.
- Cumple con la Norma SAE J20R5

Charter®

La manguera Charter es una manguera recta diseñada para ser aplicada en radiadores de servicio pesado. Se recomienda para el sistema de enfriamiento de camiones y autobuses.

- Se ajusta a las contracciones de las conexiones metálicas del radiador eliminando fugas de agua fría.
- Fabricada con dos cubiertas de refuerzo para maximizar flexibilidad y resistencia.

Manguera 30T para Calefacción

Esta manguera es fabricada para ser usada en el sistema de calefacción en servicio normal en todo tipo de condiciones.

- Construída con tubo de EPDM, refuerzo textil y cubierta de EPDM.

Manguera ADS-2

Esta manguera está diseñada para conducir aire en los sistemas de calefacción, ventilación e inclusive succión.

- Resiste temperaturas continuas de hasta 120° C.
- Fabricada con lona friccionada de hule y un refuerzo de alambre.

Aquí te presentamos las principales líneas de mangueras automotrices que Gates ofrece en México, agrupadas según su uso.



Manguera para Gasolina FLH®

La manguera FLH se usa como línea de combustible para conducir gasolina o diesel en los vehículos.

- Fabricada con hule resistente a la gasolina, diesel y aceite.
- Con cubierta de hule.
- Se vende en mini-carretes de 25 metros ideales para las refaccionarias.

Manguera para Gasolina FLC®

Usada en motores enfriados por aire de Volkswagen como línea de combustible.

- De calidad Premium, cumple estándares hidráulicos.
- Fabricada con tubo de nitrilo resistente a la gasolina, diesel y aceites.
- Con cubierta de textil.
- Se ofrece en mini-carretes de 25 metros muy recomendables para las refaccionarias.

Manguera

para Gasolina FL®

Al igual que la FLC, la FL es usada en motores Volkswagen enfriados por aire.

- De excelente calidad y precio económico.
- Fabricada según estándares automotrices.
- Su tubo de nitrilo resiste muy bien gasolina, diesel y aceites.
- La encuentra en mini-carretes de 25 metros.

- Charles Gates compra la compañía Llantera y de Cuero de Colorado en 1911.

- John Gates, inventa la banda V reforzada, que es usada en diferentes modelos de automóviles en 1917.

- En 1919 la empresa toma el nombre de Gates Rubber Company.

- En 1927 se lanzó al mercado la llanta Gates Super Tread y en medio de la Segunda Guerra Mundial, Charles Gates hijo fue uno de los responsables del desarrollo del hule sintético que sustituyó al hule natural, por lo tanto Gates Rubber fue el primer fabricante de Bandas en usar hule sintético.

- El 14 de Abril de 1958 se funda Gates Rubber de México, S.A de C.V., en Toluca con 20 empleados y una línea de 3 productos, iniciado el plan de expansión de 10 años.

- En 1961 Charles Gates hijo toma el liderazgo de la empresa.

- En 1967 Charles Gates hijo adquirió la empresa Learjet Corporation, fabricante de aviones, trasformándola en Gates Learjet.

- En 1968 en los laboratorios de Gates se creó la primera batería sellada plomo-ácido.

- En 1972 Gates se sale del mercado de llantas y se funda la Gates Energy Products para manufacturar y comercializar Baterías.

- En 1980 se fundó Gates Corporation para coordinar a todas las empresas del grupo.

Es así como te presentamos algunos datos interesantes de la historia de Gates Rubber. En los próximos números te daremos más información, tanto de nuestra empresa como de otros temas.

Comité Editorial Ejecutivo

Rafael Reyes, Salvador Fajardo,
Luis Salcedo, Verónica L. Luna

Diseño Gráfico

Verónica L. Luna

Impresión

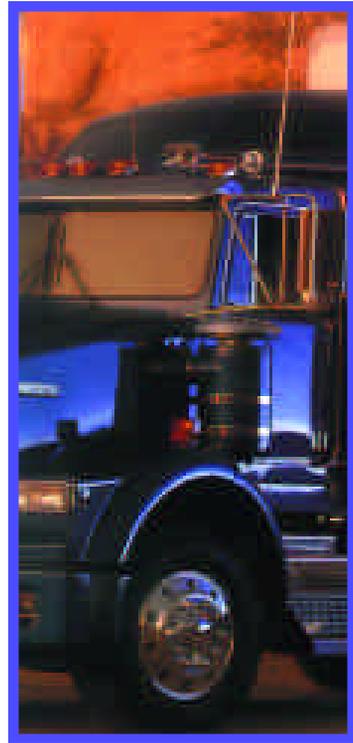
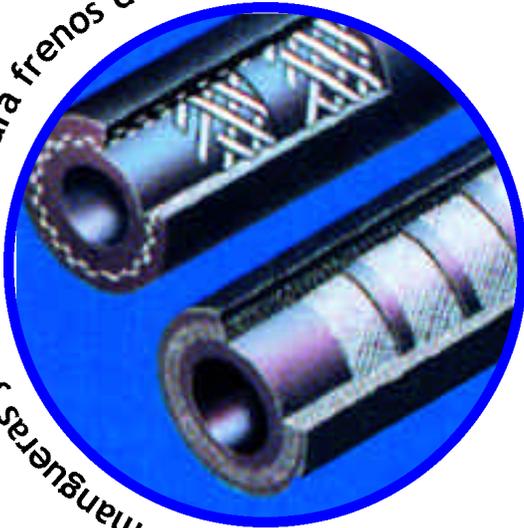
Banta Grupo Imágen

Sin Parar es una publicación bimestral, gratuita, editada y publicada por Gates Rubber de México, S.A. de C.V., Cerrada de Galeana No. 5 Fracc. Industrial La Loma, Tlalnepantla, Estado de México. C.P. 54060. Tel. (5) 3332700 Fax. (5) 3332701 Home Page: www.gates.com.mx

Para cualquier comentario o pregunta Sin Parar pone a sus órdenes el E-mail: sinparar@gates.com y el teléfono: (5) 333 2771



Las mangueras y conexiones para frenos de aire son usadas en: autobuses, tractocamiones y en general en vehículos de servicio pesado.



Mangueras para Frenos de Aire: No todas son iguales.

Existen varias instituciones que reglamentan la construcción y las pruebas que deben de cumplir las mangueras que son usadas como conductos flexibles en los sistemas de frenos de aire, entre ellas: SAE (Sociedad de Ingenieros Automotrices), DOT (Departamento de Transporte) y FMVSS (Estándar Federal de Seguridad de Vehículos de Motor).

Mangueras para frenos de aire producidas por Gates, 45D y 45E:

- Cumplen con las normas: SAE J1402, DOT y FMVSS 106 vigentes en E.U.A.
- Son muy flexibles y durables.
- Se venden ensambles prefabricados en las longitudes más comunes 25, 28 y 31 pulgadas, apropiadas para las refaccionarias (pregunte a su distribuidor por los

ensambles FAE).

- Se pueden comprar las conexiones y la manguera en carretes para hacer ensambles a la medida.
- Son usadas por varios fabricantes de equipo original.

Las conexiones para estas mangueras son del tipo reusable en la serie GAB y GAB-PR. En el primer caso usan cuerda macho NPTF y hembra rosca USF. En las conexiones PR se usa solamente cuerda macho NPTF. Pregunte a su Distribuidor Hidráulico Gates sobre las diferentes formas y medidas de conexiones, ellos le solucionarán

cualquier duda. Recuerde que, para que un ensamble hidráulico sea seguro, la manguera y las conexiones deben ser del mismo fabricante.

Por la SEGURIDAD del conductor, de los pasajeros y de la gente en las calles y carreteras, use mangueras y conexiones Gates.



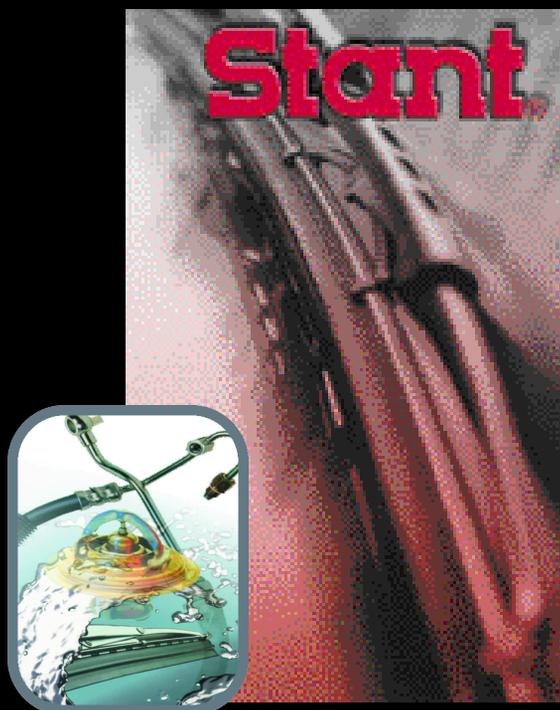
TIPO	PRESION DE TRABAJO (PSI)	DIAM. INT. (IN)	TEMP. MAX. (°C)
45D-6	225	3/8	93
45D-8	225	1/2	93
45E-6	225	3/8	93
45E-8	225	1/2	93

¿Comentarios, Dudas, Sugerencias?... Queremos saber de TI Amigo, en esta nueva publicación, nos interesa todo lo que TU quieras saber. ¡Gracias!

Recorta y manda este cupón a: Gates Rubber de México, S.A. de C.V., Comunicación Sin Parar, Cerrada de Galeana No.5, Fracc. Ind. La Loma Tlalnepantla, Edo. Mex. C.P. 54060

Nombre _____ Empresa _____
 Cargo _____ Dirección _____
 Colonia _____ Ciudad _____
 Estado _____ C.P. _____ Teléfono/Fax _____
 ¿Sobre qué te interesa saber? _____

Dos Líderes Mundiales que se Unen



Gates y Stant, dos líderes en innovación y calidad, se unen. En cooperación con los principales fabricantes de Equipo Original a nivel mundial, desarrollamos productos de vanguardia, mismos que proveemos a través de la más amplia y profesional red de distribuidores en todo el país. Con la avanzada tecnología de los autos de hoy en día, es aún más importante que nuestros clientes puedan contar con Nosotros.

Gates, ampliamente conocido por haber revolucionado la industria de la transmisión de potencia, es el líder nacional y mundial en la fabricación de bandas, mangueras y línea hidráulica, ofreciendo las líneas más completas y de mayor calidad en estos productos.

La tecnología de punta de Stant, le ha permitido convertirse en el proveedor líder de Equipo Original en la mayoría de sus líneas de producto, entre las que destacan: termostatos, tapones para radiador, tanque de gasolina y aceite, limpiaparabrisas Trico, Roberk y Nu-Vision, abrazaderas Ideal y Liberty y los productos para dirección hidráulica Edelmann.



Gates Rubber de México, S.A. de C.V.
Cerrada de Galeana No.5 Fracc. Industrial La Loma, Tlalnepantla Edo. Mex. C.P. 54060,
Tel. (5)333 2700 Fax. (5)333 2701 Home Page www.gates.com.mx

Desde que se dió la apertura económica, Gates Rubber de México ha estado comprometido con la educación y con la capacitación, ya que ambas son factores fundamentales en el desarrollo personal y profesional de los individuos que integran nuestra sociedad y de los cuales depende la superación de nuestro país. Su condición de líder mundial y nacional en bandas, mangueras y línea hidráulica, le impone el reto de ser una empresa innovadora, dinámica y de vanguardia.

Por ello, Gates abrió hace varios años su Centro de Educación y Desarrollo para Distribuidores (CEDD), cuyo lema es "Educar para Competir" y que ha coordinado e impartido un gran número de cursos de diversa índole, con la finalidad de dotar a su red de distribuidores con herramientas que les ayuden a brindar un servicio de calidad a sus propios clientes y a los usuarios finales.

Gates tiene el gusto de informar que recientemente dió inicio al proyecto educativo más ambicioso de su historia: el Diplomado en Ventas Profesionales que se imparte vía satélite por el Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey con una participación de más de 1200 vendedores de la red de distribución Gates, localizados en 105 sedes en toda la República Mexicana.

Este diplomado, que tendrá una duración de 5 meses, tiene como objetivo coadyuvar a la profesionalización de la fuerza de ventas de la red de distribuidores automotrices e industriales Gates, lo que sin duda redundará en mejores niveles de atención y servicio a los refaccionarios y mecánicos automotrices, a los encargados del mantenimiento de las plantas industriales y a los usuarios finales de los productos Gates, quienes requieren productos y servicios de Calidad de Clase Mundial.

Los comentarios de algunos de los distribuidores participantes han sido muy alentadores.

Partes Automotrices Goy, S.A. de C.V.

"Muy motivante, la presencia del Sr. Machorro fue muy importante, sus palabras respecto a la experiencia de "mayores" que han hecho el esfuerzo y que pudieron lograr el objetivo, ayudó a despejar dudas y temores de algunos vendedores que en un principio se mostraron apáticos y al finalizar la sesión tuvieron un cambio de actitud."

Sr. Roberto de la Rosa

Juan Manuel Guerrero (BAMAYACC)

"Todo nos pareció bien, los participantes están muy entusiasmados y receptivos, estamos teniendo mucha comunicación y mucho espíritu de trabajo."

Lic. Juan Manuel Guerrero

Diplomado en Ventas Profesionales

"...tienen en sus manos la oportunidad de dejar de ser vendedores y convertirse en profesionales. Aprovechen este curso, sus empresas los necesitan."

C.P. Carlos Machorro C. Presidente y Director General

inaugural del curso



meses, lización es da rvcio a los

MORSA Sucursal Obregón
"Todos llegaron puntuales, tenemos 2 horas de diferencia respecto al centro del país, para nosotros el diplomado comienza a las 6:00am. No pensamos que fueran tan dinámicas las sesiones a través de la Universidad Virtual."

Sr. Juan Carlos Rodríguez
Gerente General.

ctos con

Distribuciones Sagaji (León)
"Muy interesante, nos agradó bastante esta sesión, fue una experiencia muy buena, ninguno de nosotros habíamos participado en un curso así, estamos muy contentos de cómo se está desarrollando."

Lic. Luis Madariaga
Gerente General

Autopartes Alpa

"Extraordinario, el consenso general del grupo es que este curso va a generar muchas expectativas de aprendizaje, entre otras cosas van a conocer como se llama lo que hacen cotidianamente. Les está gustando mucho lo avanzado de la tecnología que se está empleando, el saber, que pertenecen a una aula de más de 1200 personas es increíble, esto es motivo de gran emoción."

Sr. Adrián Gaytán
Gerente de Ventas.

personas
grar el
de los
que al

tas Profesionales

ar de ser promedios, promedios hay muchos,
sus familias los necesitan, México los necesita."

eneral de Gates Rubber de México en la sesión
Diplomado.

iiiCompra Productos



y GANA!!!

Localizadores de Bandas o
Krikits Medidores de
Tensión

① Escribe tu nombre, el nombre de tu empresa o negocio, dirección completa, teléfono y la leyenda "1a. Promoción SIN PARAR" en las facturas de las compras de productos Gates que realices entre el 1° de noviembre y el 31 de diciembre de 1999.

② Envíalas por correo a: Comunicación Sin Parar, Cerrada de Gateana No.5 Fracc. Industrial La Loma, Tlalnepantla, Edo. de México C.P.54060 o al fax: (5)333 2726 ó (5)333 2701 antes del 1° de enero del 2000.

* Las 100 refaccionarias con mayores consumos de Productos Gates ganarán un Localizador de Bandas V.

* Los 100 talleres con mayores consumos de productos Gates, ganarán un juego de Medidores de Tensión de Bandas: un Krikit para Bandas V y otro Krikit para Bandas Micro V.

Condiciones:

- * Limitado a un premio por empresa o negocio.
- * Los montos de las facturas son acumulables durante el periodo de la promoción.
- * No se aceptarán facturas en las que aparezcan productos que compiten con Gates.
- * La lista de ganadores se publicará en Sin Parar.
- * Los premios se enviarán por correo durante el mes de Enero.

¡Entre más productos
Gates compres, más
oportunidad tienes de
Ganar!



...para su negocio

1

i

ip

S

El objetivo de todo negocio es vender, ya que con las ventas entra el dinero que hace que el negocio exista, de manera que se debe prestar mucha atención a como se realizan para poder incrementarlas. He aquí algunos consejos que le ayudarán a mejorar sus ventas:

1.- Todo cliente, cuando necesita comprar un artículo o contratar un servicio lo puede hacer en uno u otro negocio; lo que lo hace elegir entre uno u otro son las ventajas que le ofrece y la manera en que lo percibe.

Dentro de las ventajas en seleccionar entre un negocio y otro están la cercanía, el surtido, la atención del personal, la honestidad, la rapidez en el servicio, que tengan una marca en especial, la comodidad, el ambiente, el orden, la limpieza, la garantía, los precios, etc.

No todos los clientes son iguales, ni todos los negocios son iguales, varían de acuerdo a diversos factores, pero el que mejor conoce a sus clientes, o los puede llegar a conocer es usted mismo que tiene contacto con ellos a diario. Esté alerta a lo que comentan, a cómo se portan, a lo que preguntan, a lo que buscan; e investigue más acerca de esto, ¿Por qué hizo ese comentario?... ¿Por qué se porta de esa forma?... ¿Por qué pregunta esto?... ¿Por qué busca esto?... el responder a estas preguntas le ayudará a conocer mejor a sus clientes.

2.- La próxima vez que entre a su refaccionaria o taller, haga como si fuera un cliente. ¿Qué es lo que ve?... ¿Está limpio el piso, están en orden y limpios el mostrador, los anaqueles, y las mesas de trabajo, o

está hecho un desorden? ¿Los letreros y posters son agradables, graciosos, ofensivos, llaman la atención, ayudan a la venta...? ¿Dan la imagen que quieren sus clientes de su negocio?

...con las ventas entra el dinero que hace que el negocio exista, de manera que se debe prestar mucha atención a como se realizan para poder incrementarlas.

Los clientes que entren a su taller o refaccionaria, ven lo mismo que usted está viendo y hacen juicios acerca de su negocio, o de la gente que trabaja en él.

La primera impresión determinará si se quedan y le compran o se van a buscar otro taller o refaccionaria, si regresan a su negocio y lo que le van a contar a sus colegas, amigos y/o conocidos.

Vender es muy fácil cuando el cliente tiene una buena impresión del negocio.

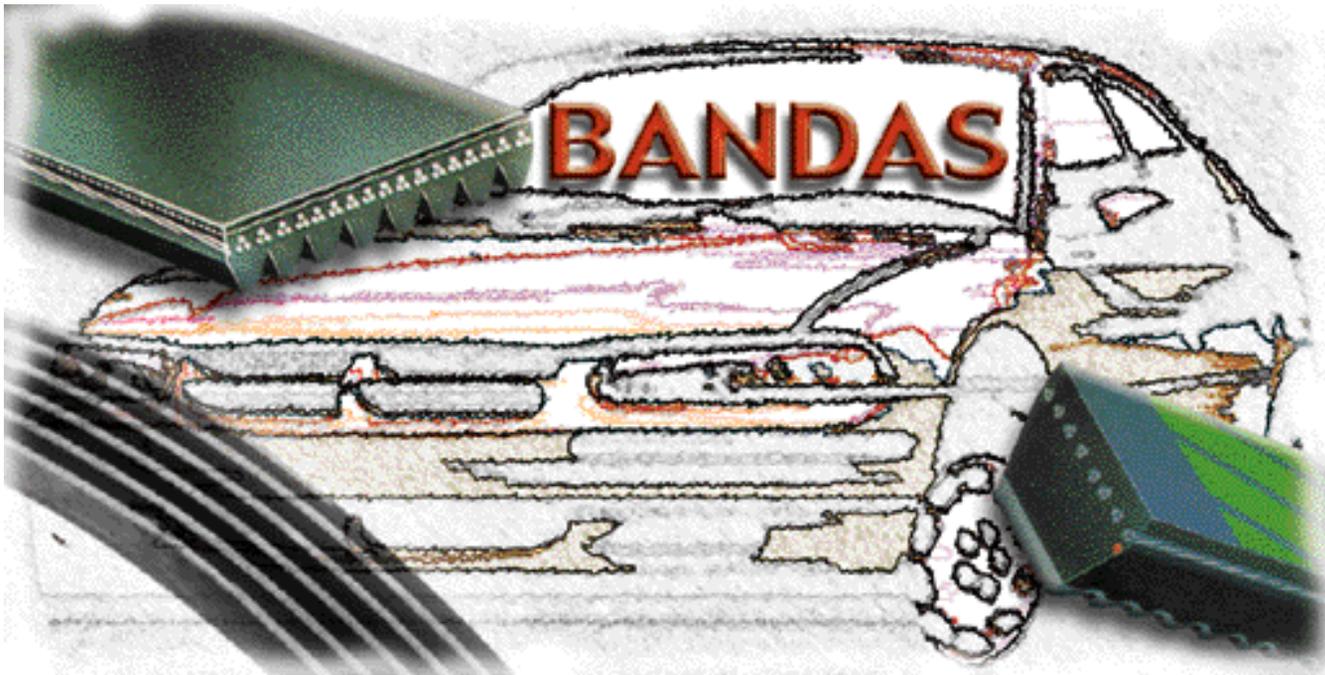
3.- ¿Cómo recibe a sus clientes cuando entran a su negocio? Todos los clientes le dan importancia a la forma en que son tratados, sobre todo la primera vez que visitan un negocio.

Un buen saludo con una sonrisa y viendo a los ojos, da mucha confianza. Lo mismo sucede al despedirse.

Algo que molesta mucho a los clientes es el que los hagan sentir tontos. Cada quien es experto en un tema, por ejemplo, un médico lo es en medicina, sin embargo este médico lo más seguro es que no sepa de mecánica y si necesita arreglar su carro, lo va a llevar con un experto para que le de su consejo... ¿con quién lo llevaría, con el que le explica en forma clara que es lo que tiene su carro, o con el que le dice o le da a entender "usted no entiende, traiga a un mecánico como yo para poderle explicar". Ahora cambie los papeles, ¿con cuál médico iría usted?

El ser amable con el cliente le ayudará a cerrar la venta, reduce la posibilidad de que se vaya con su competencia, le ayuda a que el cliente regrese y a usted lo hace sentir mejor.

Recuerde, los clientes inexpertos requieren mucha atención, si se les dedica el tiempo y soluciona sus problemas, le estarán agradecidos, le serán leales y regresarán a comprarle.



GATES es la marca de bandas automotrices líder en el mundo, gracias a su calidad, tecnología y duración. Los siguientes son los principales tipos de bandas que ofrecemos en México.

Dentada Moldeada GS®

Son la segunda generación de bandas V en la que se mejoró el desempeño de las



mismas, por los dientes que le permiten ser más flexibles, disipar mejor el calor y agarrarse mejor a las poleas, lo que se traduce en:

- Bandas más durables.
- Menor calentamiento.
- Menor patinamiento y rechinado en las poleas.
- Funcionamiento suave y silencioso.
- Mayor confiabilidad.

Bandas Micro V®

Una sola de estas bandas puede mover varios elementos del automóvil gracias a su gran capacidad de carga y flexibilidad. Las bandas Micro V® de Gates están

fabricadas con la más avanzada tecnología en el mundo, por lo que la adhesión entre componentes es excelente y el corte es de alta precisión, lo que se traduce en:

- Excelente duración.
- Gran capacidad de transmisión de potencia.
- Estiramiento mínimo.
- Máxima flexibilidad.
- Gran adherencia a las poleas, reduciendo patinamiento y rechinado.
- Movimiento suave y silencioso.

Hi Power®A y B

Son la mejor opción para la transmisión de potencia y energía, y están construidas con los materiales más avanzados y resistentes del mercado. Su óptima resistencia a la fatiga por flexión mejora la capacidad de carga y aumentan su resistencia. Se construyen con paredes laterales cóncavas (Patente exclusiva de Gates) para maximizar el contacto con las poleas; además la parte superior "en arco" proporciona mayor fuerza a las cuerdas tensoras, previniendo así el

"aflojamiento".

- Construidas con cuerdas Flex Wave, lo que significa máxima duración bajo condiciones de trabajo extremas.
- Resistentes a la temperatura, grasas y aceites.
- Conductividad de electricidad estática.
- Mínimo nivel de estiramiento.

Timing

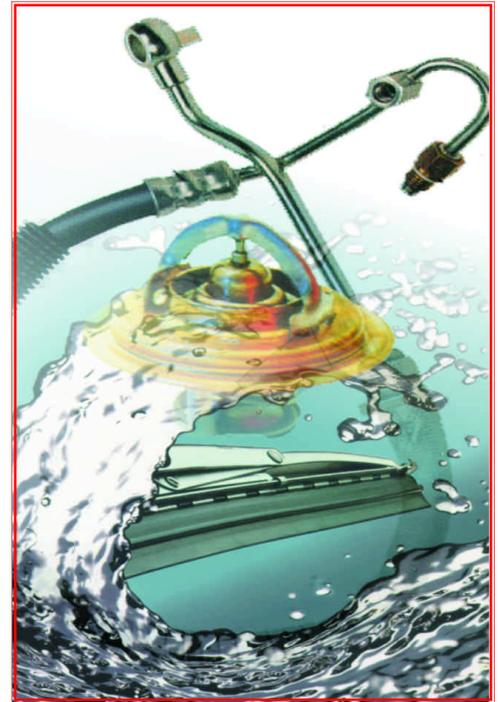
Estas bandas están diseñadas y contruidas con materiales altamente resistentes y durables, lo que garantiza la óptima sincronización del cigüeñal y el árbol de levas.

- Se tienen con diferentes perfiles de dientes: curvilíneo, trapezoidal o combinaciones de ambos, de acuerdo al diseño del fabricante de equipo original.
- Proporcionan un movimiento suave y silencioso.
- Fabricadas bajo las especificaciones de las plantas armadoras automotrices.



Stant®

Gates distribuye en México una gama muy amplia de productos bajo las marcas Stant®, Trico® y Edelmann® que tienen la mejor calidad y desempeño disponible en el mercado.



Termostatos Stant®

Stant® es el líder mundial en termostatos gracias a la avanzada tecnología de su funcionamiento. La máquina térmica ELAC® le permite aperturas y cierres precisos que hacen que el motor trabaje a la temperatura óptima logrando el equilibrio entre el rendimiento de combustible y el desgaste del motor.

- Respuesta consistente y precisa.
- Cuerpo de acero inoxidable y/o bronce que resiste a la corrosión.
- Usado por los principales fabricantes de quipo original automotriz en el mundo.

**Ahora...
Los Nuevos
Productos**

- Reduce el consumo de combustible.

Termostatos Weir-Stat® S de Stant



Weir-Stat® S es el termostato para motores diesel de Stant, el cual permite que el motor llegue a la temperatura óptima rápidamente y controla el flujo y la temperatura con gran precisión. Esto permite que el motor trabaje a altas

temperaturas por mayor tiempo, reduciendo la activación de dispositivos de seguridad y/o del clutch del ventilador.

- Cuerpo de acero inoxidable y/o bronce que resiste a la corrosión.
- Cero fugas entre la válvula y el asiento del termostato.
- Usado por los principales fabricantes de motores diesel en el mundo.
- Reduce el consumo de combustible.

Limpiaparabrisas

En limpiaparabrisas manejamos tres marcas: TRICO® con estructura metálica, Nu-Vision® y Roberk® con estructura de plástico de alto impacto. La parte común en estas tres marcas es la pluma, la cual es de hule natural con partículas de cera (patente exclusiva) lo que permite:

- Mayor duración, ya que es altamente resistente a la abrasión y al medio ambiente.
- No raya los parabrisas.
- Mejor desempeño, por lo que limpia mejor.
- Pero sobre todo, brinda mayor seguridad al conducir.

Ensamblajes de Dirección Hidráulica EDELMANN®

Son los únicos con la forma exacta y los aditamentos de equipo original, como: válvula restrictora, conexiones y protectores contra calor, abrasión y golpes. Con otras marcas se debe torcer la manguera para instalarlas, lo que hace que la manguera trabaje más y por lo tanto dure menos.

- Forma idéntica a la de equipo original.
- Con todos los elementos de equipo original.
- Engargolado de doble barriga para sujeciones más seguras y durables.
- La mayor cobertura del mercado.
- Ideal para un cambio rápido y seguro.
- Ideal para refaccionarias.

¿¿¿ sigues dudando que Gates está presente en todo el Mundo???



Gates Rubber de México S.A. de C.V.
Líder Mundial en Bandas, Mangueras y Línea Hidráulica
Cerrada de Galeana No. 5 Fracc. Industrial La Loma,
Tlalnepantla, Edo. de México, C.P. 54060
Tel. (5)333 2700 Fax. (5)333 2701
www.gates.com.mx

RECOMENDACIONES DE TENSION DE BANDAS

▶ RANGOS DE TENSION PARA BANDAS V (Use el Krikit I)

Los rangos de tensión de bandas que aquí se listan, son en los que las bandas se desempeñan óptimamente.

Para obtener la tensión inicial de instalación, adicionar 15 libras a los valores mostrados. La menor es utilizada para bandas usadas o reinstaladas, la mayor es usada para bandas nuevas.

NOTA: Se debe considerar que una banda usada es aquella que ya trabajó por mínimo que este trabajo haya sido.

Por ejemplo: Para una banda de 5/16" de ancho, el rango de tensión recomendado es de 60 a 85 libras...

Si se instala una banda usada la tensión debe ser 60 + 15 = 75 libras.

Si se instala una banda nueva, la tensión inicial debe ser 85 + 15 = 100 libras.

Si la tensión de las bandas instaladas está por debajo de la tensión mínima recomendada, se requiere volver a tensar la banda. En el ejemplo, la banda se debe de tensar a 60 + 15 = 75 libras.

En transmisiones que usan varias bandas, cada una de ellas se debe de tensar por separado, con los valores antes mencionados.

Ancho de la parte superior de la banda (pulgadas)	Rango de Tensión (Libras)	Ancho de la parte superior de la banda (pulgadas)	Rango de Tensión (Libras)
1/4	45-65	15/16	175-240
5/16	60-85	7/8	190-255
25/64	85-115	1	215-295
31/64	105-145	1 1/16	225-310
5/8	135-185	1 1/8	245-310
11/16	155-200	1 5/16	285-385
3/4	160-220		



▶ RANGOS DE TENSION PARA BANDAS MICRO-V (Use el Krikit II)

Muchas bandas Micro-V son tensadas automáticamente mediante una polea loca con resorte de carga. Los valores de tensión aquí presentados son para aplicaciones que requieren tensión manual.

Para obtener la tensión inicial de instalación, multiplicar por 1.5 el valor. La menor es usada para bandas usadas o

reinstaladas, la mayor es usada para banda nuevas.

NOTA: Se debe considerar que una banda usada es aquella que ya trabajó, por mínimo que este trabajo haya sido.

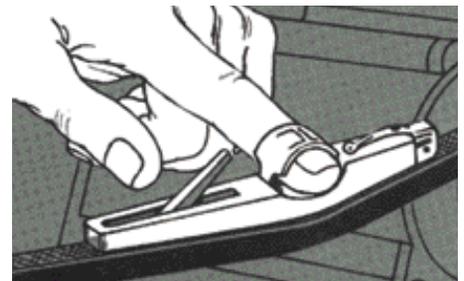
Por ejemplo: Para una banda de 4 costillas, el rango de tensión recomendado es de 60 a 80 libras.

Si se instala una banda usada la

tensión debe ser 60 X 1.5 = 90 libras. Si se instala una banda nueva, la tensión inicial debe ser 80 X 1.5 = 120 libras.

Si la tensión de las bandas instaladas está por debajo de la tensión mínima recomendada, se requiere volver a tensar la banda. En el ejemplo, se debe de tensar a 60 X 1.5 = 90 libras.

Número de Costillas	Rango de Tensión (Libras)	Número de Costillas	Rango de Tensión (Libras)
3	45-60	9	135-180
4	60-80	10	150-200
5	75-100	11	165-220
6	90-125	12	180-240
7	105-145	14	210-280
8	120-160		



Coloque su dedo en la banda elástica y presione hasta oír "click"; retire el Krikit y lea la tensión

¡¡¡Esta Página es Para TI!!!

GATES

pone a tu disposición esta página, envíanos cartas, preguntas, comentarios y opiniones sobre esta publicación así como de nuestros productos. Si necesitas anunciarte, ofrecer servicios, ofertas, saldos, etc., nosotros lo publicaremos con mucho gusto. Recuerda que todo lo que a ti te interesa, también nos interesa a nosotros. Para Gates, TU eres una persona muy importante.



Gates Rubber de México S.A. de C.V.
Líder Mundial en Bandas, Mangueras y Línea Hidráulica

TwisTer®

En GATES, nuestra misión nos orienta a diseñar y manufacturar los mejores productos, tanto para Equipo Original como para el mercado de reemplazo y a brindar el mejor servicio a precios competitivos.

La calidad de nuestros productos se considera desde el diseño inicial. Es por eso que desde el primer trazo en el diseño de la manguera TwisTer®, tuvimos en mente el desarrollar un producto superior al que ofrecen nuestros competidores.

Ahora que TwisTer® es una realidad, estamos satisfechos porque es la manguera para radiador más flexible y versátil de Norteamérica.

TwisTer® se diseñó en México y se fabrica aquí, pero no sólo se vende en México si no que se exporta a Estados Unidos y Canadá.

Y naturalmente es de GATES.



Gates Rubber de México S.A. de C.V.

Líder Mundial en Bandas, Mangueras y Línea Hidráulica

Cerrada de Galeana No. 5 Fracc. Industrial La Loma, Tlalnepantla, Edo. de México, C.P. 54060 Tel. (5)333 2700 Fax.(5)333 2701 www.gates.com.mx